

Motorradverkäufer:in 100%

Standort: 5036 Oberentfelden | Start: per sofort oder nach Vereinbarung

“Die Motorradwelt der Schweiz” - Moto Mader AG

Seit 1974 zählt Moto Mader AG zu den führenden Adressen der Schweizer Motorradbranche. Mit Leidenschaft, Kompetenz und hohem Qualitätsanspruch beraten wir unsere motorradbegeisterte Kundschaft täglich auf Augenhöhe – im klaren Premium-Umfeld.

Für diese Position suchen wir Verkäufer:innen, die Verantwortung übernehmen, Abschlüsse lieben und sich in einem hochwertigen Umfeld wohlfühlen.



Wir bieten dir:

- Ein Arbeitsumfeld mit führenden Motorradmarken wie BMW, KTM und Yamaha
- Du erhältst einen attraktiven Fixlohn mit zusätzlicher leistungsabhängiger Erfolgsbeteiligung
- Reguläre 5-Tage-Woche mit zwei zusammenhängenden Wochenendtagen
- 5 Wochen Ferien, 1 Woche Betriebsferien, 13. Monatslohn und kostenlose Parkplätze
- Attraktive Mitarbeiterkonditionen auf Motorräder, Zubehör, Bekleidung und Events
- Privatnutzung freier Flottenmotorräder am Wochenende
- Moderne Infrastruktur und professionelle Systeme, die dich im Alltag unterstützen
- Kommunikation auf Augenhöhe und ein motiviertes Team mit echter Motorrad-DNA
- Kostenloser Kaffee, Tee und einen Aufenthaltsbereich mit frei nutzbaren Mikrowellen



Dein Aufgabenbereich:

Du bist verantwortlich für die professionelle Beratung und den Verkauf von Neu- und Occasionsmotorrädern. Dabei verstehst du es, Kundenbedürfnisse schnell zu erkennen, Vertrauen aufzubauen und Verkaufsabschlüsse effizient und nachhaltig zu erzielen.

Deine Hauptaufgaben:

- Verkauf von Motorrädern, Zubehör, Dienstleistungen und Finanzierungsprodukten
- Aktive Kundenakquise sowie Aufbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Gesprächsführung vom Erstkontakt bis zur Übergabe
- Enge Zusammenarbeit mit Werkstatt, Administration und Kundendienst
- Aktive Mitarbeit an Events, Ausstellungen und Verkaufsaktionen
- Sicherstellung einer sauberen Organisation aller Verkaufsprozesse



Das bringst du mit:

Du bist nicht einfach Verkäufer, sondern Motorradfahrer, Berater und Performer zugleich. Du verbindest Fachwissen, Leidenschaft und Verkaufstalent, um für unsere Kundschaft echte Nahbarkeit und Begeisterung zu schaffen.

- Erfahrung im Verkauf, idealerweise im Motorradbereich (vorzugsweise BMW, KTM oder Yamaha)
- Hohe Eigeninitiative, Leistungsbereitschaft auch in Spitzenzeiten
- Du fährst selbst aktiv Motorrad und kannst dich mit unseren Marken identifizieren
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse, Französisch oder Italienisch von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und digitalen Verkaufstools (CRM, E-Mail, strukturierte Ablage)
- Abschlussstark, verhandlungssicher und überzeugend im Gespräch
- Führerausweis Kategorie A/A- zwingend, Kategorie B von Vorteil
- Ein vorhandenes VVB (Versicherungsvermittler-Bewilligung) ist von Vorteil und wird als wertvolle Zusatzqualifikation geschätzt

Bereit, beruflich einen Gang höher zu schalten?

Wenn du Motorräder nicht nur verkaufst, sondern wirklich lebst und Kunden mit Kompetenz, Struktur und Persönlichkeit überzeugst, dann passt du perfekt zu uns. Sende uns deinen Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben per E-Mail an nico.pouchon@moto-mader.ch. Wir melden uns zeitnah bei dir. Vielleicht sitzt du schon bald nicht nur im Sattel eines Bikes, sondern auch beruflich genau am richtigen Ort.

**Lust, Teil unseres Teams zu werden?
Dann melde dich ganz unkompliziert bei
uns, wir freuen uns auf deine Bewerbung.**

✉ nico.pouchon@moto-mader.ch

☎ +41 62 737 85 85

📍 Ausserfeldstrasse 20, 5036 Oberentfelden



MOTO MADER